Distribusi di Bandung Raya. Menghubungkan usaha.

Mitra distribusi FMCG bagi prinsipal sejak 1985.



Ilustrasi aktivitas distribusi

PT Sasana Megah Agung berawal dari distribusi penyedap rasa (MSG) di Bandung. Kami menghubungkan produk prinsipal dengan pelanggan melalui tiga kanal utama: General Trade, Modern Trade, dan Food Service, Bakery & Café.



Peta: BPS/WFP/OCHA via geoBoundaries, 2020. CC BY 3.0 IGO; geometri disederhanakan.

Empat wilayah distribusi

Kota Bandung

Kabupaten Bandung

Kabupaten Bandung Barat

Kota Cimahi

Cakupan alamat dan rute dibahas sesuai kebutuhan distribusi prinsipal.

Kanal yang sesuai dengan pasar produk Anda.

Segmentasi pelanggan menjadi dasar pembahasan jangkauan dan kebutuhan distribusi.

01 General Trade

Toko kelontong; Toko plastik; Toko bahan kue; Toko snack; Toko frozen food; Toko personal care; Toko kosmetik; Baby store; Toko susu; Pet shop.

02 Modern Trade

NKA · National Key Account; LMT · Local Modern Trade; Minimarket; MTI · Modern Trade Independent.

03 Food Service, Bakery & Café

Food service; Bakery; Café; Restoran; Catering.

KATEGORI PRODUK

Biskuit, kukis & wafer

Marie, crackers, kukis, wafer

Tepung, agar-agar & pasta

Maizena, tepung bumbu, spageti

Minuman serbuk

Aneka rasa, jahe, milk tea

Pita perekat

Lakban untuk pengemasan

Camilan, kacang & sereal

Keripik, kerupuk, kacang, oat

Minyak goreng & margarin

Pilihan kemasan ritel & usaha

Sirup & pelengkap dessert

Sirup, sari kelapa, leci

Sabun cuci piring

Kemasan pouch berbagai ukuran

Roti & kue kemasan

Roti isi, roti tawar, bolu

Bumbu, kecap & saus

Bumbu tabur, kecap, sambal, saus

Pembungkus & kertas panggang

Aluminium foil, film, baking paper

Korek gas & gas kaleng

Pemantik, gas butana, gas refill

Ketersediaan, spesifikasi, harga, dan ketentuan pasokan dibahas bersama tim SMA.

Sistem yang mendukung kerja sama prinsipal.



Racking, palet & kendali FEFO

Multi Racking System dan palet membantu pengelompokan barang berdasarkan jenis, pemantauan stok, serta pengendalian FEFO (First Expired, First Out): produk dengan kedaluwarsa terdekat diprioritaskan keluar.



Pest control

Pengendalian hama mendukung kebersihan gudang dan perlindungan produk dari gangguan seperti kutu dan tikus.



Kunjungan sales terencana

Tim sales mengunjungi pelanggan sesuai rencana kunjungan untuk membahas kebutuhan produk dan menindaklanjuti pesanan.



Kunjungan pengiriman terkoordinasi

Kunjungan tim pengiriman dipantau untuk mendukung koordinasi penyerahan barang kepada pelanggan.



Dukungan sales eksklusif

SMA bekerja sama dengan penyedia outsourcing untuk mendukung kebutuhan tenaga sales eksklusif bagi prinsipal, sesuai ruang lingkup kerja sama yang disepakati.



Manajemen mutu

SMA memiliki riwayat perolehan sertifikasi ISO 9001:2008 untuk sistem manajemen mutu. Komitmen pelayanan berfokus pada kepuasan prinsipal, pelanggan, dan perbaikan berkelanjutan.

Ilustrasi AI untuk menjelaskan layanan; bukan dokumentasi fasilitas atau personel SMA.

Mari bahas produk & target pasar Anda.

PRINSIPAL & PRODUSEN
08112002156

PELANGGAN BARU & KELUHAN
081120003125

admin_support@sasanamegahagung.co.id I Kantor: (022) 7206767
Jl. Sukakarya II No. 8, Bandung 40282 I sasanamegahagung.co.id